

Bac Pro Métiers du commerce et de la vente option B – prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale – Apprentissage

Mis à jour le 15 décembre 2022

Conditions d'entrée et prérequis

Niveau fin de 3ème

Niveau de sortie

Niveau 4 - BAC

Public visé

Jeunes et adultes de moins de 30 ans, à l'exception des personnes reconnues travailleurs handicapés

Rythme

Alternance

Durée en centre

700 heures

Validation

Baccalauréat professionnel Métiers du commerce et de la vente option B

Modalités d'évaluation

Contrôles en cours de formation et épreuves ponctuelles selon les unités certificatives

Entrée et sortie permanente

Oui

Objectifs professionnels

Les objectifs du bac pro Métiers du commerce et de la vente option B sont de donner des compétences centrées sur la prospection clientèle et la valorisation de l'offre commerciale. Le titulaire de ce diplôme travaille généralement comme attaché commercial salarié d'une entreprise, avec le statut de VRP. Après quelques années d'expérience, il peut évoluer vers des postes de responsable d'équipe de vente. Il peut aussi devenir représentant multiscarte ou agent commercial. Il travaille alors pour plusieurs entreprises, et il est rémunéré à la commission.

Contenu

Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale
Vente – conseil
Suivi des ventes
Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
Prévention-Santé-Environnement
Economie – droit
Mathématiques
Français, Histoire-Géographie-Enseignement moral et civique
Langue Vivante 1, Langue Vivante 2
Arts appliqués et cultures artistiques
EPS

Modalités pédagogiques

Formation basée sur la pédagogie d'alternance avec des périodes de formation en centre complétée par des périodes de formation en entreprise dont les objectifs ont été définis en début de formation.
20 semaines en centre par année de formation.
Cours, travaux dirigés, travaux pratiques, suivi individualisé

Profil des intervenants

Equipe pluridisciplinaire expérimentée, personnel de l'éducation nationale connaissant parfaitement les objectifs du diplôme proposé.
Référent, expert en apprentissage, en charge de votre parcours en centre et de votre suivi pour les périodes en entreprise.

Durée

Durée du contrat : 3 ans Possibilité de réduire à 2 ans ou 1 an sur positionnement en fonction des qualifications et expériences des candidats.
Durée en centre : 700 heures par année de formation

Délais et modalités d'accès

- Entretien de sélection
- Restauration possible (cantine scolaire).

Financements possibles

Bac Pro Métiers du commerce et de la vente option B – prospection clientèle et valorisation de l’offre commerciale – Apprentissage

Formation gratuite pour l'apprenti – Prise en charge par l'OPCO de l'entreprise

Référent handicap

Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Réseau

- GRETA-CFA Lorraine Sud
- Lycée André Malraux 13 rue de l'Épinette - BP 20160
88200 REMIREMONT
- greta-lorraine-sud@ac-nancy-metz.fr
- 03 29 62 53 56