BAC PRO des Métiers du Commerce et de la Vente – Option B Prospection – clientèle et valorisation de l'offre commerciale en 1 an

Mis à jour le 22 juin 2026

Conditions d'entrée et prérequis

Avoir entre 15 et 29 ans révolus (possibilité de dérogations)
Avoir fait une seconde Métiers de la Relation Client
Sans condition d'âge pour les personnes : reconnues travailleur handicapé, ayant un projet de création ou reprise d'entreprise nécessitant le diplôme, sur la liste des sportifs de haut niveau

Public visé

Public éligible à la signature d'un contrat d'apprentissage

Rythme

Alternance

Durée en centre

675 heures

Validation

Baccalauréat Professionnel des Métiers du Commerce et de la Vente option B Niveau 4
Possibilité de valider un ou plusieurs blocs de compétences : non

Modalités d'évaluation

Epreuves écrites ponctuelles et épreuves en CCF (contrôle en cours de formation)

Entrée-sortie permanente

Non

RNCP 38399 : https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38399

Objectifs professionnels

Le titulaire du baccalauréat professionnel « Métiers du commerce et de la vente » option B Prospection-clientèle et valorisation de l'offre commerciale s'inscrit dans une démarche commerciale active.
Il met en oeuvre les techniques de prospection ainsi que les techniques relationnelles et les techniques de vente tout en développant et exploitant son portefeuille clients dans le respect de la politique de l'entreprise

Contenu

Blocs de compétences 01 – Conseiller et vendre
Blocs de compétences 02 – Suivre les ventes
Blocs de compétences 03 – Fidéliser la clientèle et développer la relation client
Blocs de compétences 05 – Prospecter et valoriser l'offre commerciale
Blocs de compétences 06 – Prévention – Santé – Environnement
Blocs de compétences 07 – Economie – Droit
Blocs de compétences 08 – Mathématiques
Blocs de compétences 09 – Langue vivante A
Blocs de compétences 10 – Langue vivante B
Blocs de compétences 11 – Français
Blocs de compétences 12 – Histoire – Géographie et Enseignement moral et civique
Blocs de compétences 13 – Arts appliqués et cultures artistiques
Blocs de compétences 14 – Education physique et sportive
Blocs de compétences 15 – Langue vivante étrangère ou régionale (facultatif)
Blocs de compétences 16 – Mobilité (facultatif)
Blocs de compétences 17 – Secteur sportif (facultatif)

Modalités pédagogiques

Formation basée sur la pédagogie d'alternance avec des périodes de formation en centre complétée par des périodes de formation en entreprises dont les objectifs ont été définis en début de formation.
Cours, travaux dirigés, travaux pratiques, Suivi individualisé

Profil des intervenants

Equipe pluridisciplinaire expérimentée, personnel de l'éducation nationale connaissant parfaitement les objectifs du diplôme proposé.
Référent, expert en apprentissage, en charge de votre parcours en centre et de votre suivi pour les périodes en entreprise

Les plus

Taux de satisfaction
64 % taux de satisfaction globale des apprentis

Réussite aux examens

BAC PRO des Métiers du Commerce et de la Vente – Option B Prospection – clientèle et valorisation de l'offre commerciale en 1 an

Pas de session en 2025

Insertion professionnelle
60 %

Durée

Durée du contrat : 12 mois

Délais et modalités d'accès

Entrée en formation en septembre, les entrées hors période sont possibles et étudiées au cas par cas afin de pouvoir respecter les conditions réglementaires et celles du référentiel de l'examen.
L'inscription définitive est conditionnée par la signature d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation avec une entreprise dont le secteur d'activité correspond au métier visé-
Possibilité d'hébergement et de restauration (se renseigner auprès de l'établissement)

Financements possibles

Prise en charge par l'OPCO

Poursuite de parcours

Débouchés en termes d'emploi : Conseiller relation client à distance, conseiller en vente directe, vendeur à domicile indépendant, commercial…
Poursuites d'études : BTS Management commercial opérationnel, BTS Négociation et digitalisation de la relation client…

Référent handicap

Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Réseau

- GRETA-CFA Lorraine Ouest
- 77 Boulevard Raymond Poincaré
  55000 BAR-LE-DUC
- greta-lorraine-ouest@ ac-nancy-metz.fr
- 03 29 76 24 76