

# BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques (CCST)

Mis à jour le 3 juin 2025

## Conditions d'entrée et prérequis

Etre titulaire d'un diplôme de  
niveau 4  
Bac STI2D/ Bac STMG / Bac  
Général / Bac professionnel

## Public visé

Jeunes âgés de 16 à 29 ans

## Rythme

Alternance

## Durée en centre

1350 heures

## Validation

Obtention d'un BTS (Brevet de  
technicien supérieur) Diplôme de  
niveau 5 (Bac +2)

## Modalités d'évaluation

Contrôle en cours de formation :  
E4 Conception et négociation de  
solutions technico-commerciales –  
E6 Développement de la clientèle  
et de la relation client et mise en  
oeuvre de l'expertise  
technicommerciale – LV  
Ponctuel : Culture générale et  
expression – Culture économique  
juridique et managériale –  
Management de l'activité technico-  
commerciale

## Entrée-sortie permanente

Oui

RNCP 35801 : <https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35801/> –  
31/08/2026

## Objectifs professionnels

- Conseiller et vendre des solutions (produits et services associés)
- Prospector pour développer son portefeuille d'affaires
- Identifier et analyser les besoins du client
- Elaborer, présenter et négocier une solution technique, commerciale et financière adaptée à chaque situation

## Contenu

- Bloc de compétences 1 : Concevoir et Négocier des solutions technico-commerciales
- Bloc de compétences 2 : Manager l'Activité Technico Commerciale
- Bloc de compétences 3 : Développer la Clientèle et la Relation Client.
- Culture générale et expression.
- Langue vivante étrangère 1 (écrit et oral).
- Culture économique, juridique et managériale.

## Modalités pédagogiques

Formation basée sur la pédagogie d'alternance avec des périodes de formation en centre, complétée par des périodes de formation en entreprises, dont les objectifs ont été définis en début de formation.

Rythme de l'alternance : 1 semaine en entreprise / 1 semaine en centre de formation sur 19 semaines / an

Au centre de formation : Cours théoriques, travaux dirigés et suivi individualisé

## Profil des intervenants

- Equipe pluridisciplinaire expérimentée, personnels de l'éducation nationale connaissant parfaitement les objectifs du diplôme proposé.
- Un référent, expert en apprentissage, est en charge de votre parcours en centre et de votre suivi pour les périodes en entreprise.

## Les plus

### Taux de satisfaction

81,81 %

### Réussite aux examens

100 % en 2024

85,71 % en 2023

### Taux d'accès

à l'emploi visé : 16,67 %

autre emploi : 16,66 %

poursuite d'études : 66,67 %

# BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques (CCST)

## Taux d'abandon

0 %

## Taux de recommandation

100 %

## Durée

Durée du contrat : 2 ans

## Délais et modalités d'accès

- Place assurée à l'UFA (centre de formation) dès la signature du contrat d'apprentissage
- Possibilité de suivre les cours au centre de formation sans contrat, en prouvant les recherches d'entreprise, pendant 3 mois
- Accès à la restauration scolaire du Lycée
- Accès à l'internat du Lycée (si places disponibles)

## Financements possibles

Prise en charge par OPCO

## Poursuite de parcours

- Le BTS a pour objectif l'insertion professionnelle
- Possibilité de poursuite d'études en licence professionnelle du domaine commercial ou technico-commercial, en école de commerce ou en école d'ingénieur

## Référent handicap

Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

## Réseau

- GRETA-CFA Lorraine Est
- 11 rue Jean-Baptiste Dumaire BP 61165  
57215 SARREGUEMINES Cedex
- greta-lorraine-est@ac-nancy-metz.fr
- 03 87 98 96 00