

BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques (CCST) par la voie de l'apprentissage

Mis à jour le 27 juin 2024

Conditions d'entrée et prérequis

Apprentissage : être titulaire d'un Baccalauréat (général, technologique, ou professionnel) ou être titulaire d'un titre ou autre diplôme de niveau 4.

Public visé

Jeunes de 16 à 29 ans

Rythme

Alternance

Durée en centre

1400 heures

Validation

BTS CCST Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques, Niveau 5

Modalités d'évaluation

Contrôles en cours de formation et épreuves ponctuelles selon les unités certificatives

Entrée-sortie permanente

Oui

RNCP 35801 : <https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35801/>

Objectifs professionnels

Ce BTS forme des commerciaux/commerciales à compétence technique (savoir-faire et connaissance des processus de fabrication). 5 fonctions essentielles caractérisent leur activité : la conception et commercialisation de solutions technico-commerciales, le développement de clientèle et de la relation client, la gestion de l'information technique et commerciale, le management commercial, la mise en oeuvre de la politique / de l'expertise technico-commerciale.

Contenu

- Enseignement général : culture et communication, langues vivantes.
- Enseignement technique : outils de communication technique, technologies et exigences des solutions techniques, industrialisation des produits, organisation et suivi de projets industriels.
- Enseignement commercial : culture économique, juridique et managériale, management de l'activité technico-commerciale, développement de la clientèle, conception et négociation de solutions technico-commerciales, gestion de projet.

Modalités pédagogiques

Formation basée sur la pédagogie d'alternance : périodes de formation en centre et périodes de formation en entreprise dont les objectifs ont été définis en début de formation. Cours, travaux dirigés, travaux pratiques, suivi individualisé.

40% en centre / 60% en entreprise.

Pas de formation à distance. La formation est dispensée entièrement en présentiel

Profil des intervenants

- Equipe pluridisciplinaire expérimentée, personnel de l'éducation nationale connaissant parfaitement les objectifs du diplôme proposé.
- Référent, expert en apprentissage, en charge de votre parcours en centre et de votre suivi pour les périodes en entreprise.

Les plus

Taux de satisfaction

2022-2023 : 82%

Réussite aux examens

2022-2023 : 100%

Insertion professionnelle

Retrouvez les indicateurs nationaux de l'apprentissage sur inserjeunes.education.gouv.fr

BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques (CCST) par la voie de l'apprentissage

Durée

Durée du contrat : 2 ans

Délais et modalités d'accès

- Entrée en formation en septembre, les entrées hors période sont possibles et étudiées au cas par cas afin de pouvoir respecter les conditions réglementaires et celles du référentiel de l'examen. L'inscription définitive est conditionnée par la signature d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation avec une entreprise dont le secteur d'activité correspond au métier visé.
- Commission de recrutement.
- Restauration et hébergement possible

Financements possibles

Prise en charge par les OPCO

Poursuite de parcours

- D1407 : Relation technico-commerciale
- Licences et écoles d'ingénieurs
- Le titulaire du BTS CCST a pour vocation première une insertion en entreprise. Les postes qui lui sont offerts sont des postes à responsabilité qui varient selon le secteur et l'activité de l'entreprise : chargé de clientèle, responsable « grands comptes », chargé d'affaires, responsable d'agence, négociateur industriel, acheteur, responsable de commercial, chef des ventes, responsable des achats...

Référent handicap

Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Réseau

- GRETA-CFA Lorraine Centre
- 29 rue des Jardiniers
54000 NANCY
- greta-lorraine-centre@ac-nancy-metz.fr
- 03 83 30 87 00