BAC Pro métiers de la vente et du commerce – Option A

Mis à jour le 13 mai 2026

Conditions d'entrée et prérequis

Avoir 16 ans ou 15 ans et fini le cursus du collège

Public visé

Jeune 16-29 ans

Rythme

Alternance

Durée en centre

1850 heures

Durée en entreprise

3050 heures

Validation

Diplôme du Bac Professionnel (Niveau 4).

Modalités d'évaluation

Contrôle en Cours de Formation et épreuves Ponctuelles.

Entrée-sortie permanente

Non

RNCP 32208 : https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38399/ – 31/12/2028

Objectifs professionnels

• Donner des compétences centrées sur l'animation et la gestion de l'espace commercial
• Intervenir dans tout type d'unité commerciale (physique ou virtuelle) afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande
• Exercer son activité sous l'autorité d'un/une responsable, et être autonome en entretien de vente
• Participer à l'approvisionnement, à la vente, à la gestion commerciale au sein d'une équipe commerciale.

Contenu

• Enseignements professionnels et généraux : – Vente, Commerce, Gestion, Eco-Droit / Prévention Santé Environnement
– Français, Histoire Géographie, Éducation civique / Mathématiques / Education Physique et Sportive / Arts Appliqués/ Langues vivantes : Allemand et Anglais
• Formation de « Sauveteur Secouriste du Travail » (SST)

Modalités pédagogiques

Formation basée sur la pédagogie d'alternance avec des périodes de formation en centre complétée par des périodes de formation en entreprises dont les objectifs ont été définis en début de formation conformément au Référentiel de Formation.
Le rythme de l'alternance est de 1 Semaine en UFA / 1 Semaine en Entreprise

Profil des intervenants

Equipe pluridisciplinaire expérimentée, personnel de l'Education Nationale connaissant parfaitement les objectifs du diplôme proposé.
Référent, expert en apprentissage, en charge de votre parcours en centre et de votre suivi pour les périodes en entreprise.

Les plus

Taux de satisfaction
60 % de Satisfaction en 2024

Réussite aux Examens
81.8 % de réussite en 2024

Insertion professionnelle
9.09 % d'accès à l'emploi visé,
0 % d'insertion autre emploi,
45.5 % de poursuite d'études.

BAC Pro métiers de la vente et du commerce – Option A

Taux d'abandon
5.88 % d'abandon

Recommandation
73.33 % de recommandation

Durée

Contrat en 3 ans

Délais et modalités d'accès

Entrée en formation tout au long de l'année.
Il est possible de personnaliser le parcours (RQTH, précédents acquis et diplômes…). Dans ces cas, il est nécessaire de demander un rendez-vous pour étudier la situation et établir un parcours personnalisé.

Financements possibles

La formation est gratuite pour l'apprenti(e) avec une prise en charge du coût de formation par l'OPCO de rattachement de l'entreprise (Privée) ou par l'entreprise (Publique) au Niveau de Prise En Charge actuel. (https://www.francecompetences.fr)

Poursuite de parcours

Le BAC PRO a pour premier objectif l'insertion professionnelle mais, avec un bon niveau, une poursuite d'études est envisageable notamment en BTS (exemple : BTS MCO).

Référent handicap

Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Réseau

- GRETA-CFA Lorraine Est
- 11 rue Jean-Baptiste Dumaire BP 61165
  57215 SARREGUEMINES Cedex
- greta-lorraine-est@ac-nancy-metz.fr
- 03 87 98 96 00